

公司总经理冉汝杰。
省滨州市人民政府副市长于志刚及南海水务有限
为李培龄、该公司主席丹斯里陈福福、中国山东
行供水工程项目特许经营权进行签约仪式，左起
● 乔治肯特周二与中国山东省滨州市人民政府



与中国南海水务成立联营公司

乔治肯特获水供经营权

(吉隆坡 10 日讯) 乔治肯特 (GKENT, 3204, 主板贸服股) 通过与
中国南海水务有限公司成立的联营公
司, 取得长达 30 年的中国山东省滨州市
南海供水工程项目特许经营权。

该公司董事经理李培龄指出, 该公司
以 60 比 40 的比例与南海水务有限公司联
营, 进行水厂投资、建立、修复、扩张、
营运、维修、处理、生产及销售水予滨州
市指定的地区。

特许经营权分 2 阶段

他披露, 该特许经营权, 供分为 2 个
阶段, 第一阶和第二段将各耗资 3 千 600
万人民币 (约 1 千 610 万令吉)。第一阶
段包括接管目前水产量为每日 2 千万公升
(20MLD) 的设备、偿还债务等, 第二阶
段的计划则包括提升该水厂的容量至每日
5 千万公升 (50MLD)。

李培龄说, 该水厂目前已在营运中,
因此, 有现成的收入。他预计该项联营投
资计划将为公司带来至少 10% 至 12%
的投资回报, 而且随着该公司开拓更多市
场, 其营业额贡献将不断增加。

他今日在该公司与山东省滨州市南海
水务有限公司, 成立联营公司的签约仪式
后, 记者会上如是表示。同时, 该公司也
与中国山东省滨州市人民政府进行供水工
程项目特许经营权签约仪式。

积极开拓更多市场

另外, 该公司放眼在未来的 5 年内达
到每日 20 亿公升 (2000MLD) 的水供设
施的营运及维修 (O&M) 目标, 因此,
将积极开拓更多的市场。

目前, 该公司在巴布亚新几内亚拥有
长达 22 年的水供特许经营权, 供应 2 亿
7 千万公升 (270MLD) 的水, 为其带来
约 1 亿 2 千万美元 (约 4 亿 1 千 360 万令
吉) 的利润。

他指出, 水供设施的营运及维修为该
公司的核心业务, 占该公司目前 50% 的盈
利贡献。开拓中国市场有助于增加该公司
的收入来源及使该公司的水供设施的营运
及维修投资组合更多元化。

另一方面, 他披露, 在大马各项大型
计划下, 该公司料能从中受惠, 其中包括
水供及污水处理设备的发展计划。